

Novembre 2025

Saviez-vous que...

Le marché des acquisitions reprend de la vigueur : êtes-vous prêt à saisir les opportunités?

Après quelques années d'incertitude économique et de volatilité des taux d'intérêt, le marché des fusions et acquisitions au Québec montre des signes clairs de reprise. Les repreneurs et investisseurs reviennent activement à la table, soutenus par une meilleure visibilité économique et un accès plus stable au financement. Pour plusieurs propriétaires de PME, c'est le moment idéal de réfléchir à leurs projets de croissance ou de transition.

Un contexte plus favorable

- Les dernières années ont mis à l'épreuve la patience de nombreux dirigeants : hausse rapide des taux, inflation élevée et ralentissement de la demande ont freiné plusieurs projets de vente ou d'acquisition.
- Or, en 2025, le contexte s'améliore. Les taux d'intérêt se stabilisent, la confiance des investisseurs revient, et plusieurs entreprises disposent maintenant de liquidités prêtes à être déployées pour saisir des occasions de croissance externe.

Des opportunités pour les PME québécoises

- Dans les secteurs manufacturiers, de la construction et des services, de nombreux entrepreneurs approchent de la retraite et cherchent à assurer la relève. Cela crée un bassin d'entreprises de qualité prêtes à être reprises, souvent par des acteurs du même secteur souhaitant accroître leur capacité ou diversifier leur clientèle.
- Les acquéreurs, de leur côté, recherchent des entreprises bien gérées, financièrement solides et rentables : un profil que plusieurs PME québécoises présentent avantageusement.

La clé : bien connaître la valeur de son entreprise

- Que vous envisagiez de vendre, d'acheter ou de fusionner, une évaluation indépendante demeure essentielle. Elle fournit une base de négociation objective, réduit les incertitudes et permet de bien planifier les aspects fiscaux et financiers de la transaction.



Notre rôle

- ◆ Chez Lemieux Nolet, nous accompagnons les dirigeants et actionnaires de PME tout au long du processus, de l'évaluation à la conclusion de la transaction, afin qu'ils prennent des décisions éclairées et maximisent la valeur créée.
- ◆ Notre équipe multidisciplinaire offre un soutien complet : préparation et évaluation de l'entreprise, structure fiscale, montage du financement, vérification diligente et accompagnement jusqu'à la finalisation de la transaction. Cette approche intégrée assure une transition fluide et une transaction bien préparée, qu'il s'agisse d'une acquisition ou d'une vente.

Vous songez à une transaction dans les prochains mois?

- ◆ Parlons-en. Une discussion préliminaire peut vous aider à mieux comprendre les tendances du marché et à positionner votre entreprise pour tirer parti de cette reprise.

Pour en savoir davantage, contactez Jean-Sébastien Lemieux, MBA, CPA, EEE, CFF, associé, évaluation d'entreprises et conseils financiers au 1 866 833-2114.